マッチングワールド株式会社
News Release

経営革新計画承認取得のお知らせ

報道関係者各位

2009 年 4 月 8 日
マッチングワールド株式会社

平成 21 年 3 月　東京都経営革新計画の承認取得のお知らせ

在庫流動化プラットフォーム「M-マッチングシステム」の多言語化および多通貨化、海外拠点整備による事業拡大について

マッチングワールド株式会社（本社：東京都台東区、代表取締役社長：町田 博）は、このたび中小企業新事業活動促進法に基づく経営革新計画を策定し、平成 21 年 3 月、東京都より承認を受けましたので、お知らせいたします。

経営革新計画について

経営革新制度とは、中小企業者が新たな取組みを核とする事業計画（＝経営革新計画）を策定し、当局から承認を得た場合、当該承認企業に対し、国が各種支援を行うというものです。承認企業は、政府系金融機関の低利融資、信用保証の特例、設備投資減税等の支援措置の対象になります。平成 11 年 7 月の施策開始以来、平成 19 年 10 月末時点で承認件数（累計）が 30,104 件となり、３万件を突破しています。（※経済産業省中小企業庁のホームページより）

「M-マッチングシステム」の多言語化および多通貨化、海外拠点整備による事業拡大について

当社はこのたび、この経営革新計画の制度について、東京都に申請し、承認をいただきました。その主たる内容は以下のとおりです。

当社は設立以来、TV ゲーム関連分野の商材を中心に在庫マッチングによる在庫流動化支援を行ってまいりましたが、現在は日本語・円表示のみの形式であり、日本語のわかるスタッフを抱えていない海外企業にとって、必ずしも使い勝手が良いものとは言えない状態です。

一方、日本の TV ゲームは、世界的に高い人気を博しており、海外市場において、『M-マッチング』サイトの利用は、人気商材確保の一手段として認知されつつあります。

本計画の主旨は、『M-マッチング』サイトを多言語化・多通貨化することにより、海外の巨大な潜在的ニーズを汲み取り、自社収益の拡大を図るものです。加えて、海外拠点である香港支店の整備を進めるとともに強化し、円高による取引価格高騰を回避できる海外完結型の流通網（＝「海外で仕入れ､海外で売る」）形成も同時に推し進めていくというものです。

マッチングワールド株式会社

代　表　者	代表取締役社長　町田 博（まちだ ひろし）
設　　立	2001 年 6 月
資　本　金	154,000 千円
本　　社	〒111-0042　東京都台東区寿 1-11-6　SMK ビル
U　R　L	http://www.m-matching.com
事 業 内 容	･TV ゲームソフト･ハード等の在庫売りつなぎマッチングサービス ･キャラクターグッズ製作･販売　等