

2010年2月1日
マッピングワールド株式会社

BtoB 専用ゴルフ用品の在庫マッチングサービス 「ごるスタプロマーケット」オープンのお知らせ

マッピングワールド株式会社（本社；東京都台東区、代表取締役社長；町田 博）は、このたび平成22年2月1日より、株式会社ゴルフスタジアム（本社；東京都港区、代表取締役社長；堀 新）と共同で、BtoB 向け専用で、ゴルフ用品の在庫マッチングサービス「ごるスタプロマーケット」を開始することとなりましたので、お知らせいたします。

当社は、これまで、主に TV ゲーム関連商材を中心に、メーカー、問屋、小売店等（セラー）が抱える余剰在庫と、それを買いたい企業（バイヤー）のニーズを、お互いに匿名でマッチングさせるインターネット上の独自のプラットフォーム、「M-マッチングシステム」を運営・展開し、数多くの取引実績を重ねてまいりました。現在、「M-マッチングシステム」には、香港を中心とした海外のバイヤーも多数参加しており、国内のみならずグローバルな在庫の流動化が実現しています。

今回の「ごるスタプロマーケット」は、当社が培った在庫マッチングのノウハウと、株式会社ゴルフスタジアムが有するゴルフ業界内のネットワークとノウハウを融合させ、ゴルフ用品に関するプロ向けの在庫マッチングサービスを通じて、業界のいっそうの活性化を図るものです。



これにより、ゴルフショップなどの小売店や卸業者が、自社で抱える流通在庫・余剰在庫を匿名で処分・資金化することができ、一方の買手である国内外の小売店・卸業者は、より安い商品仕入・品揃えが実現いたします。海外からは非常に人気の高まっている日本製品への注文が見込まれます。

平成22年2月1日よりサービス開始といたします。ユーザの声を反映させ、随時改良を加えてまいります。

[サービス名]
ごるスタプロマーケット

[URL]
<http://golsta.m-matching.jp/>

※ID の発行には審査が必要です。画像はイメージです。

在庫マッチング事業は、低迷が続く国内景気を背景に、企業の余剰在庫の現金化ニーズは一層の高まりを見せ、更にエコ意識の高まりから、無駄のない流通在庫・余剰在庫の流動化ニーズも急速に高まっています。

その一方で、主にアジア圏を中心に、海外では従来から日本製品への需要は高く、ゴルフ用品の在庫マッチング事業においても、国内の売手と、海外の買手とのマッチングは拡大が予想され、当社は、ゴルフ用品業界における流通在庫・余剰在庫のマッチング事業の可能性を模索してまいりました。

今回の事業は、当社の在庫マッチングサービス事業の最大の特徴である、「匿名性の担保」を生かしつつ、ゴルフ用品業界においてネットワークとノウハウを有する株式会社ゴルフスタジアムとの協業によってはじめて実現した事業であり、在庫の流動化を通じて、業界のさらなる活性化を寄与することを目指すものです。

以上

マッチングワールド株式会社

代 表 者 代表取締役社長 町田 博(まちだ ひろし)

設 立 2001年6月

資 本 金 154,000千円

本 社 〒111-0042 東京都台東区寿 1-11-6 SMKビル

U R L <http://www.m-matching.com>

事 業 内 容 ・TV ゲームソフト・ハード等の在庫売りつなぎマッチングサービス
・キャラクターグッズ製作・販売 等

お問い合わせ 経営企画室 担当:金子陽一

TEL: 03-5827-0694

FAX: 03-5827-0695

Mail: kaneko-y@m-matching.com